

# MARY KAY: EMPREENDER COM O QUE VOCÊ AMA

# MARY KAY®

“Acredito que o meu sonho ajudou a transformar milhares de vidas para melhor. Mas eu sei, que a oportunidade de carreira independente Mary Kay pode ser algo que uma infinidade de pessoas está esperando chegar em suas vidas”  
*Mary Kay Ash, Fundadora da Mary Kay Inc.*



# A

possibilidade de empreender e o reconhecimento pelo desempenho são alguns dos fatores que diferenciam a oportunidade de carreira independente que a Mary Kay oferece. Sua Força de Vendas Independente, presente em todos os estados do Brasil, é formada por mulheres empreendedoras, com perfis e estilos diferentes: é sua melhor amiga, a mãe que trabalha em casa, a profissional corporativa multitarefa, a professora preferida de seu filho ou sua colega de estudos em busca de uma nova oportunidade, de conquistar seus objetivos ou de realizar seus sonhos.

Seja com uma dedicação de meio período ou como a principal fonte de renda, cada Consultora de Beleza Independente Mary Kay tem a liberdade de gerenciar seu negócio independente Mary Kay de acordo com seu estilo de vida. Para as que decidem maximizar o potencial de ganhos com o negócio Mary Kay, além do lucro com a revenda de produtos, existe a oportunidade de desenvolver uma Carreira Independente, por meio da qual, as Diretoras de Vendas Independentes e Diretoras Nacionais de Vendas Independentes podem obter ganhos adicionais.

A Mary Kay possui ainda programas de reconhecimento para a Força de Vendas Independente, que pode conquistar joias, viagens e o “Troféu sobre Rodas”, por meio do qual, as Diretoras de Vendas Independentes podem ganhar o direito de uso do carro rosa por um tempo determinado e serem requalificadas para o programa. Existe também o “Troféu dos Sonhos”, para aquelas Diretoras de Vendas Independentes que preferem receber o valor do reconhecimento em dinheiro para realizar algum outro sonho ou escolher o seu próprio carro; muitas compram seu modelo de carro preferido e o customizam com o rosa Mary Kay.

O carro rosa foi criado em 1968, pela própria Mary Kay Ash, fundadora da empresa, como forma de reconhecer as Diretoras de Vendas Independentes com melhores resultados. Ao longo desse tempo, o carro rosa se tornou uma marca registrada da companhia e objeto de desejo. Atualmente, já são mais de 1.000 carros rosa circulando pelo Brasil, 11.000 pelo mundo, em cerca de 70 modelos diferentes de carros. Estima-se que todos os carros rosa juntos já tenham percorrido algo em torno de 6,5 bilhões de quilômetros.

## SOBRE A MARY KAY

Por mais de 53 anos, a Mary Kay tem se dedicado com sucesso a oferecer produtos irresistíveis e a oportunidade de um negócio independente para milhares de mulheres ao redor do mundo. A companhia, uma das maiores de vendas diretas do mundo e presente em cerca de 40 países, tem em seu portfólio: fragrâncias, produtos de cuidados com a pele desenvolvidos com a mais alta tecnologia e maquiagens inspiradoras. Para saber mais sobre a empresa ou localizar uma Consultora de Beleza Independente Mary Kay, visite: [www.marykay.com.br](http://www.marykay.com.br). Para conhecer mais a respeito da carreira independente e histórias de mulheres que escolheram a Mary Kay e foram atrás dos seus sonhos, acesse: [www.escolhimarykay.com.br](http://www.escolhimarykay.com.br).



### Gestão de relacionamento com a imprensa: Mary Kay

Approach Comunicação | Victória Muniz – atendimento (11) 3846-5787 – R.67 – victoria.muniz@approach.com.br  
Anita Mori – coordenação (11) 3846-5787 – R. 41 – anita.mori@approach.com.br

Comunicação Mary Kay | Fernanda Campioni – (11) 3330-5570 – fernanda.campioni@mkcorp.com  
Arthur Ginder – (11) 2150-8530 – arthur.ginder@mkcorp.com